



PROCHAIN STAGE À ROUEN

➔ **STAGE N°62** Du 26 au 30 septembre 2022

Formation de base

La découverte...

« Bien vendre relève du talent, mais pas seulement : cela s'apprend. Chaque commerce possède ses spécificités. Bien vendre, c'est connaître les produits, savoir en parler, c'est écouter le client, le conseiller, voire l'inciter à consommer plus qu'il ne l'avait prévu.

Il faut fidéliser et attirer sans cesse de nouveaux clients. La vente, c'est tout un état d'esprit et une dynamique permanente au service de la réussite commerciale.

En une semaine, vous approchez les réalités de la vente en boulangerie-pâtisserie à travers des cours et des ateliers pratiques.

Une formation-découverte qui rend compte de l'importance de la vente. »



INBP : DATADOCKÉ



INBP : QUALIFIÉ OPOF



INITIATION/RECYCLAGE VENTE

OBJET DE LA FORMATION

Cette formation apporte aux stagiaires les bases nécessaires pour aborder le métier de vendeur/euse en boulangerie-pâtisserie ou l'exercer avec plus d'efficacité.

Elle s'adresse :

- aux personnes qui n'ont pas ou peu de connaissances en vente,
- aux personnes formées à la vente qui ne connaissent pas l'activité de boulangerie-pâtisserie,
- aux personnes qui veulent se recycler après interruption de leur activité

CONDITION D'ADMISSION

Une seule : avoir au minimum 18 ans.

inbp 3 valeurs : Professionnalisme · Accompagnement · Innovation

La référence à 1h de Paris dans une ville d'art, d'histoire et de gastronomie

- Une notoriété qui s'affirme depuis plus de 40 ans
- Des formations reconnues à Rouen, en France et à l'international
- Des missions de conseil pour accompagner les entreprises dans leur développement
- Une expertise au service de l'avancée de l'ensemble de la profession
- Une équipe permanente de formateurs-experts impliqués dans les évolutions du métier, enrichie par des intervenants
- Une pédagogie éprouvée et efficace
- Des conditions et des équipements de travail performants
- Un savoir-faire en termes de publications professionnelles et pédagogiques
- Un CRD, centre de ressources documentaires n°1 du secteur

* L'INBP vous informe que ces données sont susceptibles d'être transmises aux OPCO, dans le cadre de la gestion de votre dossier.

Civilité Madame Monsieur

*NOM NOM de jeune fille

*Prénom

Adresse

Code postal Ville Pays

Téléphone fixe Téléphone portable

Fax Email @

Nationalité *Date de naissance / /

Nous vous offrons un cadeau à votre arrivée. Votre taille : S M L XL XXL

VOTRE EXPÉRIENCE EN VENTE (hors apprentissage)

Aucune Plus de 6 mois Plus d'1 an Plus de 2 ans

Depuis combien de temps avez-vous cessé votre activité ?

VOTRE SITUATION ACTUELLE

Demandeur d'emploi

Votre n° IDE

Votre interlocuteur du Pôle Emploi

Salarié Artisan Emploi occupé

*Nom de l'entreprise

*Adresse

*Code postal *Ville *Téléphone

*Code NAF *N° de SIRET

Vient de l'étranger pour suivre la formation

VOTRE SESSION

Du 26 au 30 septembre 2022

FINANCEMENT ENVISAGÉ

FAFCEA OPCO (précisez)

Pôle Emploi Financement personnel [Joindre le règlement](#)

Autre (précisez)

HÉBERGEMENT (l'hébergement est à votre charge > vous le réglez directement sur place)

Souhaitez-vous que nous vous réservions un hébergement ? Non Oui

Si oui, Précisez Un studio dans notre résidence selon disponibilité (ou Hôtel classe économique)

Une chambre dans un hôtel type Hôtel Ibis (3 min. à pied)

Choisissez Dimanche Lundi Mardi Mercredi Jeudi Vendredi

Facturation Stagiaire Entreprise

REPAS Les déjeuners sont inclus dans le coût du stage.

COMMENT AVEZ-VOUS CONNU L'INBP ? obligatoire

J'accepte les conditions stipulées dans ce document et appose ma signature ci-contre en signe d'approbation.

Fait à

Le / / **Signature obligatoire**

Bulletin à renvoyer à :

INBP

Service Relation Client
150, boulevard de l'Europe
B.P. 1032 - 76171 Rouen cedex 1

Service Relation Client
02 35 58 17 81
servicerelationclient@inbp.com

PROGRAMME ET COÛT DE LA FORMATION - 35 HEURES

- Savoir-être du personnel de vente
- La boutique : environnement de travail et journée-type
- Réglementation (étiquetage et affichage) et sécurité
- Connaissance des produits
- Diététique et nutrition
- L'acte de vente et ses composantes
- Rappels de calcul
- Ateliers pratiques (sketches de vente, mise en valeur des produits...) ...

COÛT DE LA FORMATION

(875 € HT) TVA 20% - 1 050 € TTC

N.B. : En cas de changement de TVA, celle-ci sera immédiatement appliquée selon la nouvelle règle en vigueur.

INFO INSCRIPTION

Votre inscription n'est définitive que lorsque vous avez reçu une réponse écrite de prise en charge par l'organisme concerné, ou à réception de votre règlement joint à ce bulletin.

Attention :

En cas de réponse tardive concernant la prise en charge, l'INBP se réserve le droit d'attribuer la place à un autre candidat.

À RENSEIGNER

DROIT À L'IMAGE · AVERTISSEMENT

Pendant les stages, des photos et vidéos pourront être prises puis utilisées sur des supports variés (sites, réseaux sociaux, plaquettes, articles...) mettant en valeur les formations.

J'accepte Je n'accepte pas

DROIT À L'INFORMATION ET PROTECTION DES DONNÉES

Dans le cadre du réseau INBP, acceptez-vous de recevoir nos informations et nos actualités ?

J'accepte Je n'accepte pas